

募集職種名	英語活用・総合商社で提案営業
仕事内容	<p>総合商社の営業部で海外ベンダーのIT製品を提案し、クライアントの課題解決に貢献していただきます。お客様のニーズや課題解決につながる製品・ソリューションをご提供していただきます。</p> <p>■営業スタイル 営業活動は既存のクライアントが80%、新規クライアントが20%の割合です。新規のお客様はIT関連の製品展示会やホームページ経由でお問い合わせをいただくケースがほとんど。テレポや飛び込み営業などは一切ありません。</p> <p>■クライアント システム開発会社や通信事業者などのIT業界はもちろんですが、制作会社、テレビ局、大手コンビニチェーン、自動車メーカー、ゼネコンなどの建築業界、JR、国の公共機関など、あらゆる業界のお客様と取引を展開します。※営業部ごとにクライアントが分かれているので、適性を見て配属します。</p> <p>■取り扱う製品 グラフィックカードをはじめメモリやハードディスクなどのストレージ関連、キーボードやモニター、映像・放送機材まで、数万点に及ぶアイテムを取り扱っています。企業の基幹システム構築から身近な周辺機器まで、対応力の高さが特徴です。近年はアウトドアグッズなども扱っており、製品群に制限を設けることはありません。</p> <p>■入社後の流れ 配属先の上司・先輩とのOJT研修により業務の流れを学んでいただきます。取り扱う製品は膨大ですが、セールスキットや社内勉強会などにより社員のスキルアップサポートしています。最初から全てを覚える必要はありませんので、興味がある分野などから知識を広げてみてください。</p> <p>■ポイント 仕入先のほとんどが海外ベンダーのため、国内では代理店契約を結んでいる当社でしか入手しにくいアイテムが数多くあります。時には最新技術を搭載した製品や、日本では主流となっていない製品にいち早く触れるチャンスも！まだ市場に浸透していないアイテムやソリューションを国内に広め、新たなトレンドを創り出す「ワクワク」が味わえます！</p>
必須要件	<p>■法人営業の経験がある方（IT業界関連のご経験）、もしくはIT業界に関する知識・経験をお持ちの方 ■英語力（日常会話が可能の方）</p> <p>【求める人物像】 ■最新ガジェットに興味がある方 ■新しいことを発信していくのが好きな方 ■コミュニケーションを大切にできる方 ■好奇心旺盛で前向きに物事に取り組める方 ■英語に抵抗感がない方 ※海外ベンダーとの情報交換や展示会参加など、ゆくゆくは海外出張の機会も！社員の英語学習をサポートする社内制度をご用意していますのでご安心ください。</p>
応募可能学歴	大学院（博士）、大学院（修士）、大学、高等専門学校、短期大学、専門学校、高等学校、その他

本社所在地	千代田区九段南	主要事務所	
設立年月	1997年12月	従業員数	70名
資本金	15百万円	売上高	非公開
事業内容	<p>■電子機器、電子部品などの設計、製造、販売及び輸出入 ■コンピュータ関連機器、ソフトウェアの設計 ■開発、製造、販売及び輸出入 ■コンピュータの開発、製造、販売及び輸出入</p>		

想定年収	400万円～520万円	雇用形態	正社員	転勤の有無	あり
勤務地	東京都千代田区九段南	勤務時間	<p>9:30～17:30 休憩：60分 【残業】月10～20時間程度</p>		
昇給・賞与・諸手当	<p>■昇給：年1回（4月） ■賞与：年2回（7・12月）※前年実績4ヶ月 ■通勤手当（全額支給） ■家族手当 ■残業手当 ■出張手当 （海外手当：1日6000円、宿泊手当1日3000円、出張手当：2000円）</p>	福利厚生	<p>■各種社会保険完備 ■退職金 ■ストックオプション ■慶弔見舞金制度</p>		
休日・休暇	<p>■完全週休2日制（土・日）、祝日 ■年末年始休暇 ■夏期休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■出産・育児・介護休暇 ※年間休日：120日</p>				

選考プロセス	<p>【書類選考】 ↓ 【1次面接】面接官：現場 ↓ 【最終選考】面接官：社長、取締役 ↓ 【内定】</p>
求人企業担当から	<p>■試用期間について：有り（6ヶ月）【試用期間中の待遇について：変更無し】</p> <p>■2020年までに、売上【222億円】を目指して</p> <p>私たちが2020年にに向けた経営目標を掲げたのは、今から4年前。当初は「200億円」が目標でしたが、まだ2年を残しながら上方修正が必要になるほどの急成長を見せています。今後も右肩上がりが増えていくニーズに対応するため、話題の最新テクノロジーに関する製品を多数取り扱う当社で、一緒に成長していきましょう。</p> <p>当社はコンピュータ関連をはじめとしたIT製品を扱う専門商社。100社を超える海外ベンダーと代理店契約を締結し、大手・有名企業などに対して幅広い製品を提供しています。</p> <p>日本では手に入らないアイテムを多数取り揃えていることが当社の強み。さらに、今後のトレンドとなるような最新製品をいち早くキャッチし、国内で新たな市場を開拓していくチャンスも広がっています。</p> <p>■IoT ■VR（仮想現実）/AR（拡張現実） ■AI（人工知能）及びその進化を支えるディープラーニング ■仮想通貨のマイニング …など、あらゆるテクノロジー領域が当社のビジネスフィールド！</p> <p>技術の発展に伴い取り扱える製品が進化することはもちろん、それらを柔軟に組み合わせることで、提案できるソリューションの幅がどんどん広がっていくため、マンネリやルーティンとは無縁！最新技術やガジェットが好きな方には、たまらない環境です。</p> <p>好きな分野のスペシャリストを目指すのも、OK！ 幅広い知識を持ったゼネラリストに成長するのも、OK！ 当社の環境で、あなたが思い描くキャリアを実現してください。</p>

募集職種名	品質保証
仕事内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>■熊谷工場 品質保証業務全般</li> <li>・品質改善（検査・評価仕組み、品質ロス、手順書策定）</li> <li>・工程改善（新規・設計変更）</li> <li>・顧客対応、協力工場の品質業務支援</li> <li>・工程監査、内部監査</li> <li>■海外工場（台湾・中国・アメリカ工場）の品質業務支援</li> </ul>
必須要件	<ul style="list-style-type: none"> <li>■メーカー品質保証業務 5 年以上の経験者。（業界は問いません）</li> <li>■海外出張、海外赴任（3～5 年程度）出来る方</li> <li>■英語、もしくは中国語のビジネスレベルの会話力</li> <li>■普通自動車免許</li> </ul>
応募可能学歴	大学院（博士）、大学院（修士）、大学、高等専門学校

本社所在地	さいたま市北区日進町	主要事務所	
設立年月	1952 年 11 月	従業員数	400 名（グループ 約 4,400 名）
資本金	9 千万円（グループ会社 133 億円 / 単純合計）	売上高	非公開
事業内容	粉末冶金製法によるオイルレスベアリング（焼結含油軸受）・焼結機械部品、製造販売 金属射出成型部品（IM1）、燃料電池用構造部品製造販売		

想定年収	380 万円～700 万円	雇用形態	正社員	転勤の有無	あり
勤務地	熊谷市上江袋	勤務時間	8：00～17：05（実働 8 時間 00 分）		
昇給・賞与・諸手当	<ul style="list-style-type: none"> <li>■昇給：年 1 回 2～3 %円</li> <li>■賞与：年間 70～145 万円</li> <li>■交通費支給（35,000 円 + オーバー分 1 / 2）</li> <li>■時間外手当</li> </ul>	福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> <li>■各種社会保険完備</li> <li>■確定拠出年金</li> <li>■財形貯蓄制度</li> <li>■退職金制度</li> <li>■資格取得制度</li> <li>■通信教育補助金制度</li> <li>■TOEIC研修制度</li> </ul>		
休日・休暇	<ul style="list-style-type: none"> <li>■週休 2 日制（土・日）</li> <li>■年末年始 9 日 GW 9 日 夏期 9 日</li> <li>■有給休暇（初年度 10 日）</li> <li>■誕生日休暇</li> <li>■半日有給休暇</li> <li>■慶弔休暇</li> <li>■特別休暇</li> </ul>				

選考プロセス	面接 2 回 【書類選考】 ↓ 【一次選考】 ↓ 【最終選考】 ↓ 【内定】
求人企業担当から	■試用期間について：有り（3ヶ月）【試用期間中の待遇について：変更無し】

募集職種名	【未経験者歓迎】人材コンサルタント
仕事内容	<p>求職者及びクライアントとの長期的な信頼関係の構築をお願いいたします。双方の代表として、候補者側、クライアント側の要望をヒアリングして、最良の提案を行っていただきます。</p> <p>【具体的には】        転職支援を通じて候補者のキャリアゴールの実現をサポート        ■求職者支援        ・転職希望者のヒアリング        ・面接設定        ・求人のマッチング        ・クライアント企業様との面接設定        ・転職活動の支援全般（面接対策、面談）</p> <p>■クライアント支援        ・新規クライアントの開拓        ・求人ニーズのヒアリング        ・採用実現に向けたコンサルティング        ・候補者紹介</p> <p>【研修】        入社後1ヶ月間は研修を通して業務及び会社について学んでいただきます。午前中は研修として業界の勉強や同社の勉強、またロープレを通して知識を深めて頂き、午後はOJTという形でディレクターの下で実務を覚えて頂きます。        現場ではディレクターやマネージャーの指示に従ってチームメンバーがフォローします。ゆくゆくはチームのキーパーソンとしてビジネスの意思決定に携わっていただきます。</p> <p>【配属先】配属チームは面接にて適性をみて決定させていただきます。</p>
必須要件	<p>■社会人経験3年以上        ■ビジネスレベルの英語スキル（TOEIC 710以上目安）</p> <p>【求める人物像】        ■営業としてのスキルを身に着けたい方        ■能動的に自ら考えて行動できる方        ■ポジティブな方        ■人とコミュニケーションがとるのが好きな方        ■グローバルに働きたい方</p>
歓迎要件	<p>■営業経験3年以上        ■新規事業または顧客開拓経験        ■コンサルティング経験        ■下記の業界・職種での経験        （製薬、物流、流通、金融、IT、医療機器、法務、人事、会計、経理）</p>
応募可能学歴	大学院（博士）、大学院（修士）、大学

本社所在地	東京都渋谷区恵比寿	主要事務所	
設立年月	2010年	従業員数	約65名
資本金	2000万円	売上高	非公開
事業内容	■エグゼクティブサーチ		

想定年収	312万円～700万円	雇用形態	正社員	転勤の有無	なし
勤務地	<p>■勤務地：本社（東京都渋谷区）          ■最寄り駅：JR・東京メトロ各線 恵比寿駅 徒歩で約3分</p>	勤務時間	<p>※フレックス制          【基本勤務時間】9：00～18：00          （実働：8時間・休憩：60分）          【コアタイム】10：00～15：00          【残業】月平均30～40時間程度</p>		
昇給・賞与・諸手当	<p>※年齢・経験・スキルを考慮の上、決定します。          ■昇給：無          ※別途4半期ごとにインセンティブボーナス有          ■交通費（上限3万円）          ■固定残業代（82,908円～40時間相当分）          ※時間超過分は追加支給有</p>	福利厚生	<p>■各種社会保険完備          ■教育制度：社内トレーニング          ※入社後20日間を通し同社のビジネスをしっかりと学んでいただきます。          ■自己啓発補助：試用期間後、毎月上限1万円まで支給</p>		
休日・休暇	<p>■完全週休2日制（土・日）、祝日          ■夏季休暇          ■年末年始休暇          ■慶弔休暇          ■有給休暇          ■リフレッシュ休暇          ※年間休日：129日</p>				

選考プロセス	<p>【書類選考】          ↓          【一次面接】          ↓          【二次面接】          ↓          【最終面接】          ↓          【内定】          ※選考回数・内容については変更となる場合がございます。</p>
求人企業担当から	<p>■同社について          同社は中間管理職以上のバイリンガル専門職に特化した転職支援・人材紹介を行うエグゼクティブサーチ企業です。大手多国籍企業だけでなく、中小企業や日本市場で成長を望むスタートアップ企業とも取引があります。</p> <p>■担当営業から          ・英語スキルを活かせる          ・女性比率40%と女性の働きやすい環境          ・産休育休の取得実績あり          ・年間休日129日          ・業務を通じた成長性がある</p> <p>■試用期間有：3ヶ月【試用期間中の労働条件に変更はありません。】</p>