

求人票

募集職種名	外資系企業の内勤営業職		
仕事内容	<p>自社製品を用いて、法人企業様(既存)へ最適なネットワーク機器の提案をするお仕事です。</p> <p>【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・販売店／代理店からのメール、話による自社商品の問い合わせ対応業務 ・既存顧客へ電話によるフォローアップや新製品の紹介 ・見積書作成 ・発注書入力、納期回答 ・出荷業務 ・商品在庫、商品マスタ管理 ・展示会の参加 ・請求書の照合 ・エクセルを用いた管理資料作成 ・郵便物の受け取り、発送 ・電話、来客の対応 <p>まずは電話にて、顧客情報の確認、管理や問い合わせ対応、見積書作成等を行っていただきます。 社内にて、じっくり製品の概要やお客様の特性について学んだ後は、外に出たの営業やマネージャーへのキャリアアップを目指してください。 新規先への営業はありませんが、世界シェアナンバー1を誇る製品を用いての提案営業は、多くのやりがいを感じていただけるはずです。</p> <p>【所属部署】 インサイドセールス</p>		
必須要件	<ul style="list-style-type: none"> ■営業経験(期間、業界不問) ■基本的なPCスキル(word・Excel・PowerPoint) 		
歓迎要件			
応募可能学歴	大学院(博士)、大学院(修士)、大学、高等専門学校、短期大学、高等学校、その他		
本社所在地	中央区		
設立年月	1996年	従業員数	45名
資本金	5,000万円	売上高	非公開
事業内容	■コンピューターネットワーク機器などのハードウェア(無線LANやスイッチ等)の製造・販売		
想定年収	360万円～450万円	雇用形態	正社員 転勤の有無
勤務地	<ul style="list-style-type: none"> ■勤務地：東京都中央区 ■最寄駅：東京メトロ銀座線 京橋駅 徒歩で1分 	勤務時間	09:00～18:00 (実働：8時間) 【残業】月20～30時間程度
昇給・賞与・諸手当	<ul style="list-style-type: none"> ※年齢・経験・スキルを考慮の上、決定します。 ■昇給：年1回(変動制賞与) ■交通費(全額支給) ■残業手当 ■固定残業代(78,000円、45時間相当分) ※時間超過分は追加支給有 	福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> ■各種社会保険完備 ■団体傷害保険
休日・休暇	<ul style="list-style-type: none"> ■完全週休2日制(土・日)、祝日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■出産・育児・介護休暇 ※年間休日：120日 		
選考プロセス	<ul style="list-style-type: none"> ■選考(面接)回数：3回 ■選考詳細： 【書類選考】 ↓ 【一時間面接+適性検査(性格診断)】 ↓ 【二次面接】 ↓ 【最終面接】(テレビ電話) ↓ 【内定】 ※選考回数・内容については変更となる場合がございます。予めご了承ください。 		
求人企業担当から	<ul style="list-style-type: none"> ■同社について 同社の製品はハブからスイッチへ、さらに高度なwifiシステム、NAS、スマートホーム製品と20年にわたって拡大してきました。 同社は私たちの世界で家庭や企業の接続がどのように変わっていくか、改めて考えています。 同社のビジネスソリューションは、お客様のビジネスを念頭に置いたシンプルなデザインで設定されています。 ネットワークの変革の次のステップは、インテリジェントな接続性を利用して、ホとびとの生活の質を高めることです。 そして同社はこの変革の中心であり続けます。 		